

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir für unseren Bereich Verkauf Industriekunden eine/n

## **Verkaufsleiter/in**

### Kernaufgaben

- Erarbeitung von Angebotskonzepten für Preis- und Vertragsanpassungen bestehender Verträge sowie Preis- und Vertragsgestaltung neuer Verträge
- Eigenständige Vertragsverhandlungen
- Vertragspflege bzgl. der zu betreuenden Kunden
- Mitwirkung bei der Erarbeitung von Preissystemen und der Verkaufspolitik
- Festlegung von verkaufsfördernden Maßnahmen
- Marktbeobachtungen/-analysen
- Absatzplanung (mengen- und ertragsorientiert) bzgl. der zu betreuenden Kunden

### Erforderliche Qualifikationen und Spezialkenntnisse

- Hoch- oder Fachhochschulstudium (oder gleichwertige Ausbildung)
- Hohe Fachkompetenz in Preisstrukturen/Energiewirtschaft
- Langjährige praktische Erfahrungen in der Verhandlungsführung/Marketing auf dem Gebiet der Energiewirtschaft
- Hoher Grad an analytischem Denken
- Gute Englischkenntnisse

Bitte senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen unter Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihres Gehaltswunsches an unten stehende Anschrift.

Die VNG-Gruppe mit Hauptsitz in Leipzig ist Erdgasimporteur und Erdgaslieferant für regionale und örtliche Gasversorger, Kraftwerke und industrielle Großverbraucher in Ostdeutschland und in den Ländern Mittel-, Ost- und Südeuropas. Darüber hinaus bieten und vermitteln wir Transport- und Speicherkapazitäten für Erdgas sowie innovative Energiedienstleistungen.



VNG – Verbundnetz Gas AG | Bereich Personal | Frau Margit Schuderer | PF 24 12 63 | 04332 Leipzig